



Avec près de 4000 collaborateurs en Europe, aux Etats-Unis et en Asie un CA de plus de 550 Millions d'Euros, le Groupe Autajon est l'un des principaux acteurs sur le marché du packaging et des étiquettes.

Nous produisons des étuis pliants, des coffrets et des étiquettes pour de nombreux secteurs d'activité dont la pharmacie, la cosmétique, les vins et spiritueux, la confiserie et l'automobile.

Notre Groupe novateur, en pleine croissance et en mutation, recrute des talents à la recherche de nouveaux défis leur permettant de développer leur potentiel au sein d'une organisation dynamique.

Basé à Gradignan, Autajon Etiquettes Atlantique fait partie de la division « étiquettes » du Groupe Autajon. Le site compte 60 personnes et réalise un chiffre d'affaires de 8 millions d'euros. Fournisseur historique des grandes maisons de champagne, de négoce et vignobles bordelais, AEA est expert dans l'impression d'étiquettes pour les vins & spiritueux, alliant savoir faire et technologies.

**Dans le cadre de son développement, nous recherchons pour notre site de GRADIGNAN, un(e) :**

COMMERCIAL H/F

## **MISSIONS**

Sous la direction hiérarchique du Chef des Ventes et fonctionnelle du Directeur de site, vous aurez pour missions :

- La gestion et le suivi d'un portefeuille clients composé de vignerons, de coopératives et de négociants.
- Le développement de votre chiffre d'affaires en étant à l'écoute des besoins, des attentes de vos clients ainsi que des contraintes du marché.
- L'accompagnement de vos clients via la création de leurs habillages et l'apport de solutions techniques pertinentes.
- Une prospection ciblée afin de démarcher de nouveaux comptes.

## **PROFIL**

- De formation technique, marketing ou commercial, vous avez une expérience significative dans un poste similaire dans le secteur viti-vinicole.
- La connaissance du monde du vin est impérative.
- La connaissance du domaine de l'imprimerie serait un atout.
- Dynamique, vous avez le goût du challenge et le sens de la négociation.
- Vous êtes réactif et vous savez vous adapter et prioriser pour faire face aux urgences.
- Vous êtes force de proposition, de conviction et savez travailler en équipe.
- Vous êtes autonome, méthodique et rigoureux(se).

Rémunération selon profil, constituée d'un fixe et d'un variable + Véhicule de fonction, ordinateur et téléphone portable.

Vous bénéficierez d'un fichier client existant et d'une formation interne à nos produits ainsi qu'à nos techniques de vente.

**Postulez directement en ligne sur notre site :**

<http://carrieres.job-autajon.com/liste-des-offres/commercial/commercial.html>